

アサインナビの会員情報/案件情報/レジュメ情報をもとに、データ集計を行った結果は、以下の通り。(集計期間：2015年5月25日～2015年6月25日)

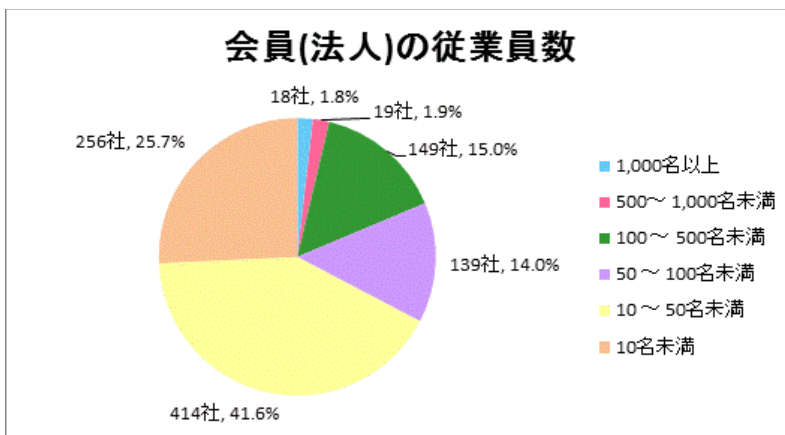
2015年6月のアサインナビレポートより、会員(法人)数を社数からアカウント数に変更します。

1. 会員

(1) 会員(法人)数

新規会員(法人)数は83社。累計は995社。

そのうち、従業員数が1000名以上は18社、500名以上1000名未満は19社。



累計では月別の会員(法人)数の推移は以下の通り。



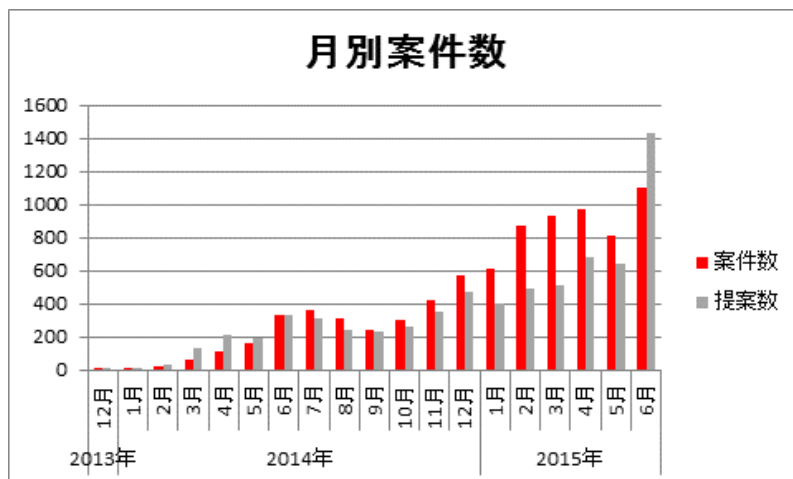
2. 案件

(1) 総数/依頼総額

月間案件数は1,098件、月間依頼総額は42.8億円。

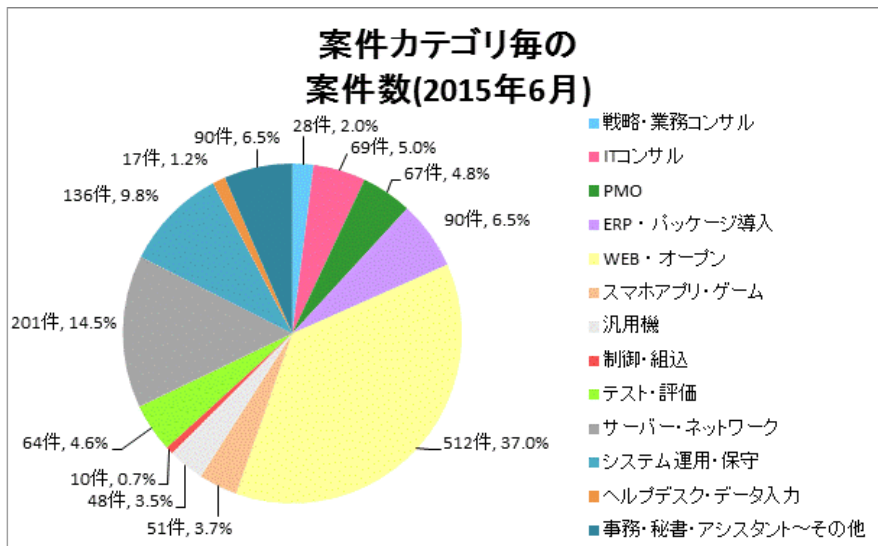
累計案件数は4,572件、累計依頼総額は285.8億円。

月別の案件数の推移は以下の通り。

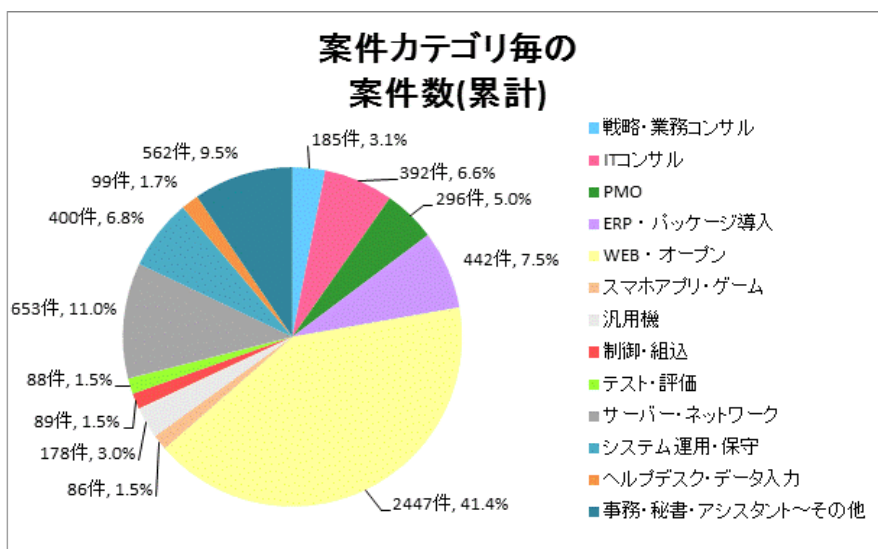


(2) 案件カテゴリ

集計期間にて案件カテゴリ単位で集計した結果、「WEB・オープン(512件、37.0%)」が一番多い。

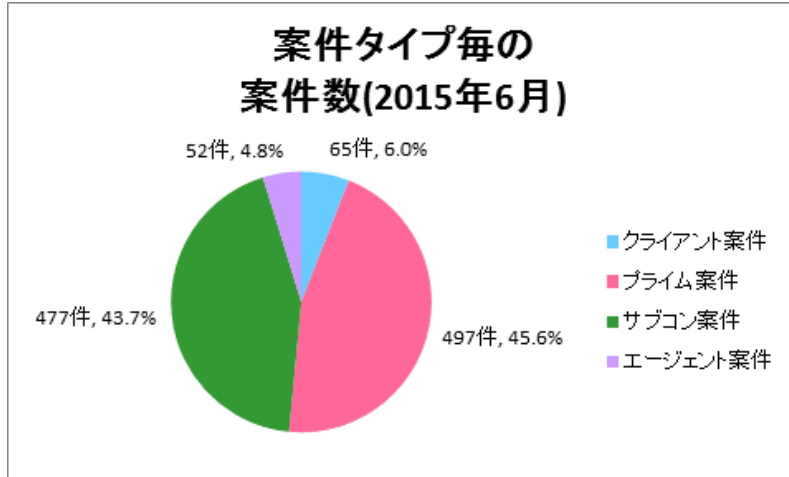


累計では「WEB・オープン(2,447件、41.4%)」が一番多い。

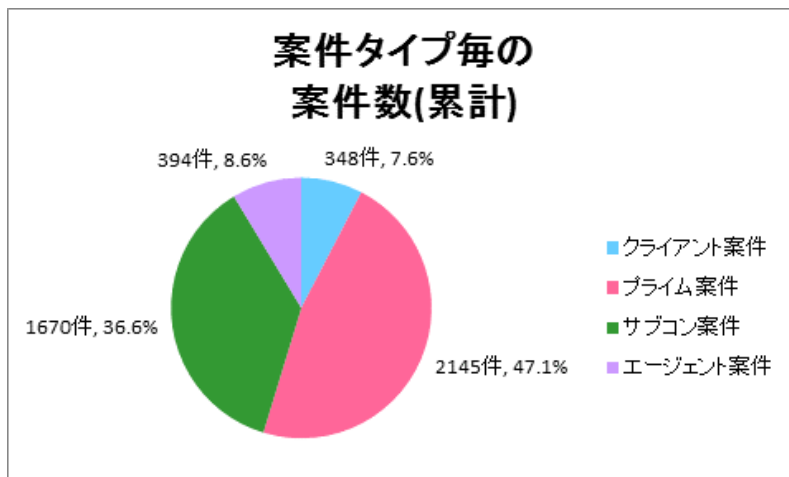


(3) 案件タイプ

集計期間にて案件タイプ単位で集計した結果、「プライム案件(497件、45.6%)」が一番多い。

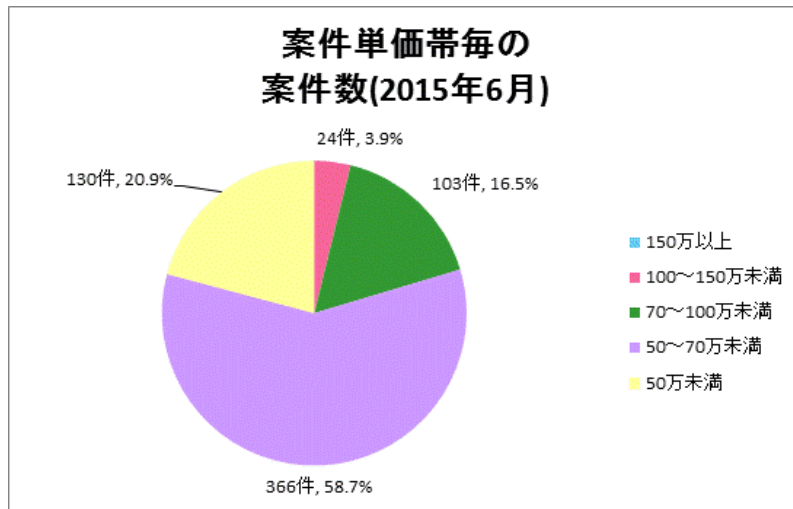


累計では「プライム案件(2,145件、47.1%)」が一番多い。

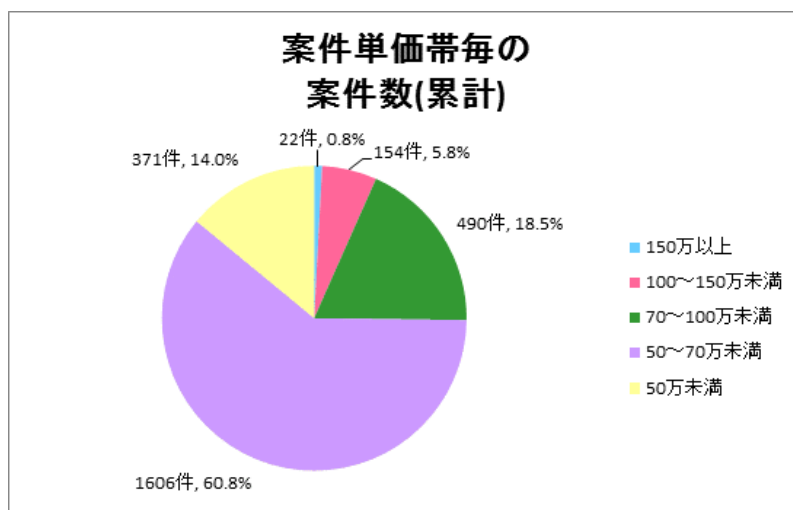


(4) 単価分布

集計期間にて案件単価が150万円以上は0件、100～150万円未満は24件。



累計では案件単価が150万円以上は22件、100～150万円未満は154件。

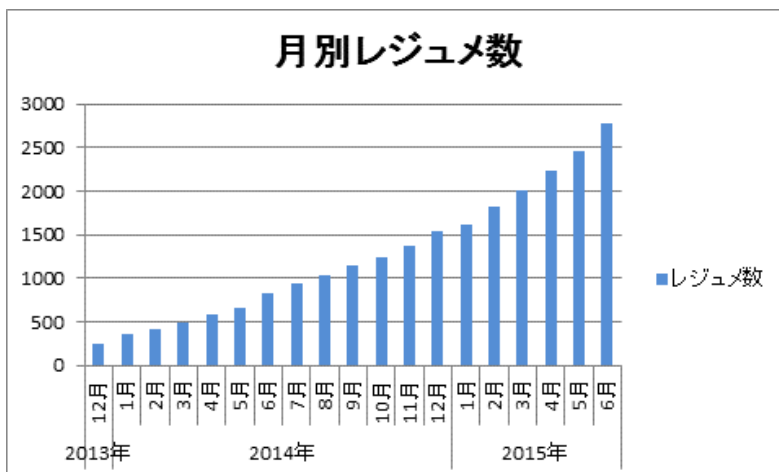


3. レジューメ

(1) 総数

月間レジューメ数は 325 件。累計レジューメ数は 2,779 件。

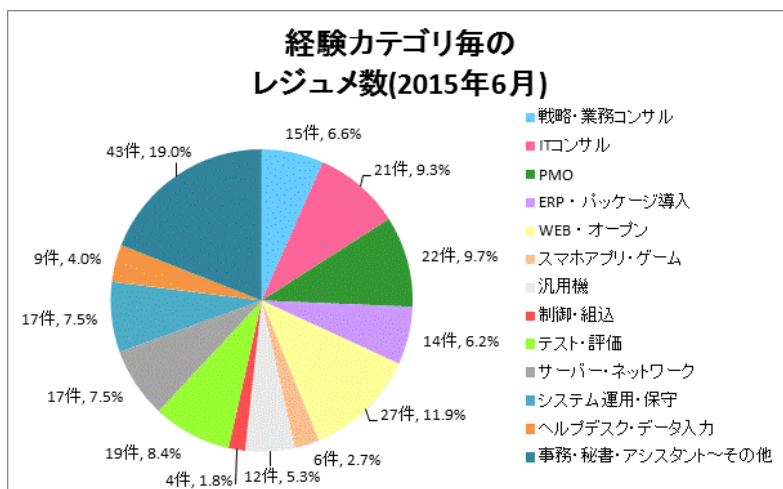
累計では月別のレジューメ数の推移は以下の通り。



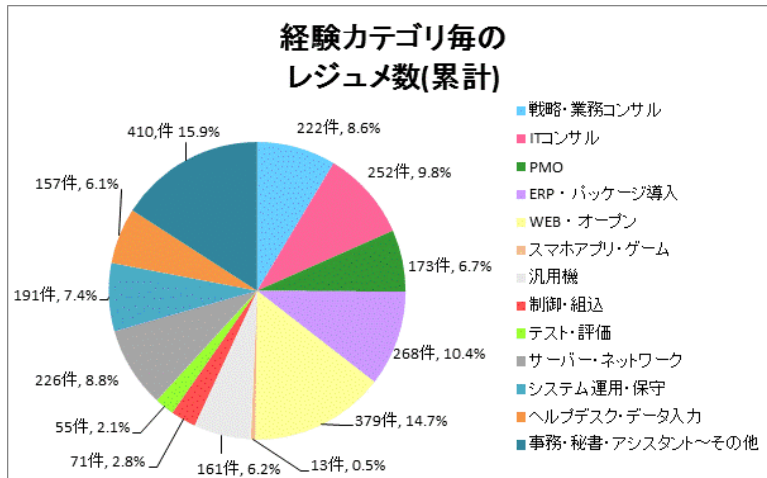
(2) 経験カテゴリ

集計期間にて経験カテゴリ単位で集計した結果、

「WEB・オープン(27件、11.9%)」のレジューメが一番多い。



累計では「WEB・オープン(379件、14.7%)」のレジユメが一番多い。



(3) 提案可能なプロフェッショナル数

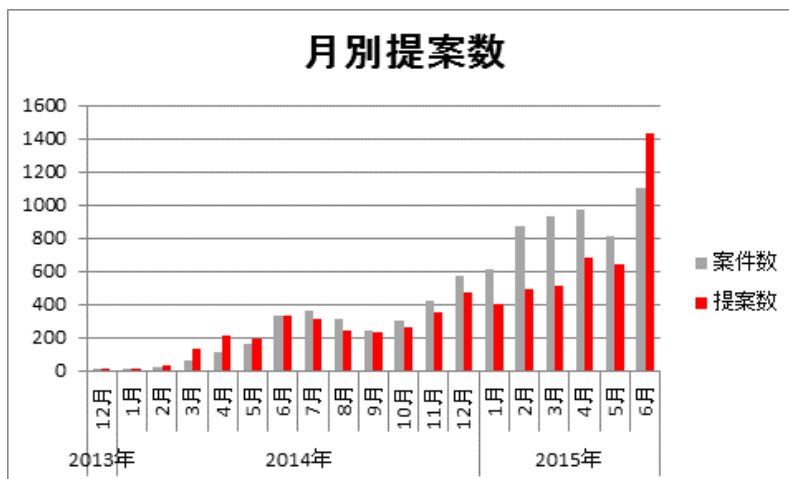
プロフェッショナル会員(法人)の従業員数から算出した提案可能な累計プロフェッショナル数は58,220名。

4. 提案

(1) 総数

月間提案数は1,430件。累計提案数は3,872件。

月別の提案数の推移は以下の通り。



(2) 案件カテゴリ毎の案件単価・案件数・提案数 (2015年6月)

案件カテゴリ毎に見ると、案件数/提案数は「WEB・オープン(案件数：512件、提案数：526件)」が一番多く、案件単価(上限額)は「戦略・業務コンサル」「ITコンサル」「PMO」「WEB・オープン」が一番高い。また、「戦略・業務コンサル」「ITコンサル」「PMO」「ヘルプデスク・データ入力」「事務・秘書・アシスタント」「顧問・アドバイザー」は、提案数が案件数を大きく上回っている。

案件カテゴリ	案件単価	案件数	提案数
戦略・業務コンサル	50万 - 150万	28件	83件
ITコンサル	50万 - 150万	69件	178件
PMO	20万 - 150万	67件	236件
ERP・パッケージ導入	40万 - 120万	90件	116件
WEB・オープン	30万 - 150万	512件	526件
スマホアプリ・ゲーム	40万 - 80万	51件	47件
汎用機	40万 - 70万	48件	42件
制御・組込	30万 - 70万	10件	31件
テスト・評価	30万 - 140万	64件	73件
サーバー・ネットワーク	30万 - 120万	201件	216件
システム運用・保守	20万 - 90万	136件	154件
ヘルプデスク・データ入力	20万 - 60万	17件	57件
事務・秘書・アシスタント	20万 - 40万	7件	33件
デザイン・クリエイティブ	40万 - 70万	17件	20件
翻訳・マニュアル作成	30万 - 90万	7件	20件
講師・インストラクター	20万 - 60万	3件	6件
顧問・アドバイザー	100万	1件	13件
プリセールス・セールス	40万 - 60万	4件	3件
その他	30万 - 120万	51件	62件

(3) 案件カテゴリ毎の案件単価・案件数・提案数（累計）

案件カテゴリ毎に見ると、案件数/提案数は「WEB・オープン(案件数：2,447件、提案数：1,363件)」が一番多く、案件単価（上限額）は「戦略・業務コンサル」「ITコンサル」が一番高い。また、「戦略・業務コンサル」「ITコンサル」「PMO」「顧問・アドバイザー」は、提案数が案件数を大きく上回っている。

案件カテゴリ	案件単価	案件数	提案数
戦略・業務コンサル	30万 - 300万以上	185件	410件
ITコンサル	40万 - 300万以上	392件	820件
PMO	20万 - 200万	296件	628件
ERP・パッケージ導入	40万 - 240万	442件	567件
WEB・オープン	30万 - 200万	2447件	1363件
スマホアプリ・ゲーム	40万 - 80万	86件	53件
汎用機	30万 - 90万	178件	99件
制御・組込	30万 - 70万	89件	54件
テスト・評価	30万 - 140万	88件	100件
サーバー・ネットワーク	30万 - 190万	653件	492件
システム運用・保守	20万 - 130万	400件	321件
ヘルプデスク・データ入力	20万 - 120万	99件	153件
事務・秘書・アシスタント	20万 - 130万	58件	92件
デザイン・クリエイティブ	40万 - 70万	25件	25件
翻訳・マニュアル作成	30万 - 100万	15件	32件
講師・インストラクター	20万 - 160万	59件	78件
顧問・アドバイザー	20万 - 130万	17件	58件
プリセールス・セールス	40万 - 60万	5件	3件
その他	20万 - 120万	383件	218件

5. スカウト

(1) 総数

355件のレジюмеスカウトに対して、86件の応募が集まった。

		ステータス			
		合計	開封	返信	応募
レジюме	件数	355	316	239	86
スカウト	率	100.0%	89.0%	67.3%	24.2%

(2) 案件カテゴリ毎のレジユメスカウト件数/率

案件カテゴリ毎に見ると、レジユメスカウト件数の上位2カテゴリは、「WEB・オープン(160件)」「サーバー・ネットワーク(81件)」となり、(レジユメスカウトから)「応募」となった上位2カテゴリは「WEB・オープン(43件)」「サーバー・ネットワーク(19件)」となった。

案件カテゴリ		ステータス			
		合計	開封	返信	応募
戦略・業務コンサル	件数	11	10	7	1
	率	100.0%	90.9%	63.6%	9.1%
ITコンサル	件数	58	48	33	11
	率	100.0%	82.8%	56.9%	19.0%
PMO	件数	56	51	35	9
	率	100.0%	91.1%	62.5%	16.1%
ERP・パッケージ導入	件数	21	20	15	7
	率	100.0%	95.2%	71.4%	33.3%
WEB・オープン	件数	160	137	108	43
	率	100.0%	85.6%	67.5%	26.9%
スマホアプリ・ゲーム	件数	12	12	10	4
	率	100.0%	100.0%	83.3%	33.3%
汎用機	件数	11	10	6	3
	率	100.0%	90.9%	54.5%	27.3%
制御・組込	件数	6	5	5	3
	率	100.0%	83.3%	83.3%	50.0%
テスト・評価	件数	18	18	17	2
	率	100.0%	100.0%	94.4%	11.1%
サーバー・ネットワーク	件数	81	73	55	19
	率	100.0%	90.1%	67.9%	23.5%
システム運用・保守	件数	39	35	23	11
	率	100.0%	89.7%	59.0%	28.2%
ヘルプデスク・データ入力	件数	9	9	8	3
	率	100.0%	100.0%	88.9%	33.3%
事務・秘書・アシスタント	件数	0	0	0	0
	率	-	-	-	-
デザイン・クリエイティブ	件数	6	6	5	3
	率	100.0%	100.0%	83.3%	50.0%
翻訳・マニュアル作成	件数	1	1	1	1
	率	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%
講師・インストラクター	件数	0	0	0	0
	率	-	-	-	-
顧問・アドバイザー	件数	0	0	0	0
	率	-	-	-	-
プリセールス・セールス	件数	0	0	0	0
	率	-	-	-	-
その他	件数	12	11	9	6
	率	100.0%	91.7%	75.0%	50.0%