

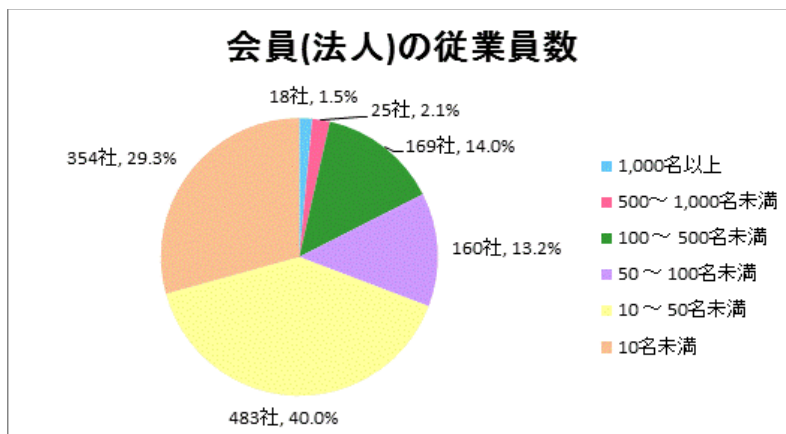
アサインナビの会員情報/案件情報/レジュメ情報をもとに、データ集計を行った結果は、以下の通り。(集計期間：2015年7月25日～2015年8月25日)

1. 会員

(1) 会員(法人)数

新規会員(法人)数は131社。累計は1,209社。

そのうち、従業員数が1,000名以上は18社、500名以上1,000名未満は25社。



累計では月別の会員(法人)数の推移は以下の通り。



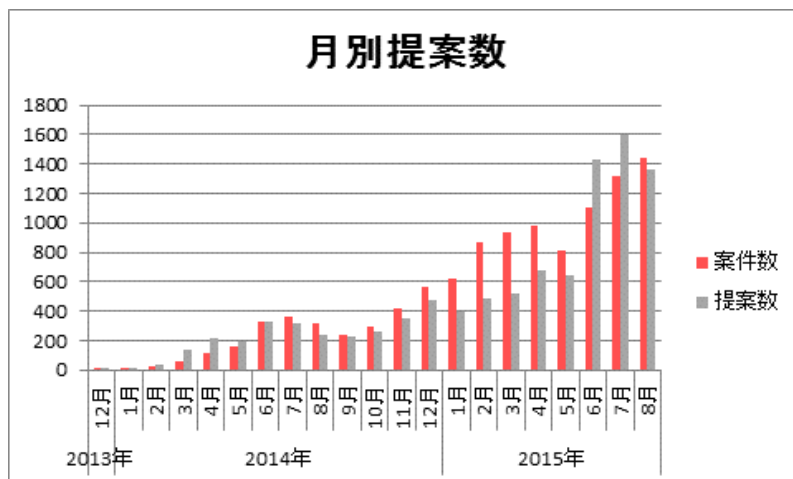
2. 案件

(1) 総数/依頼総額

月間案件数は1,435件、月間依頼総額は44.0億円。

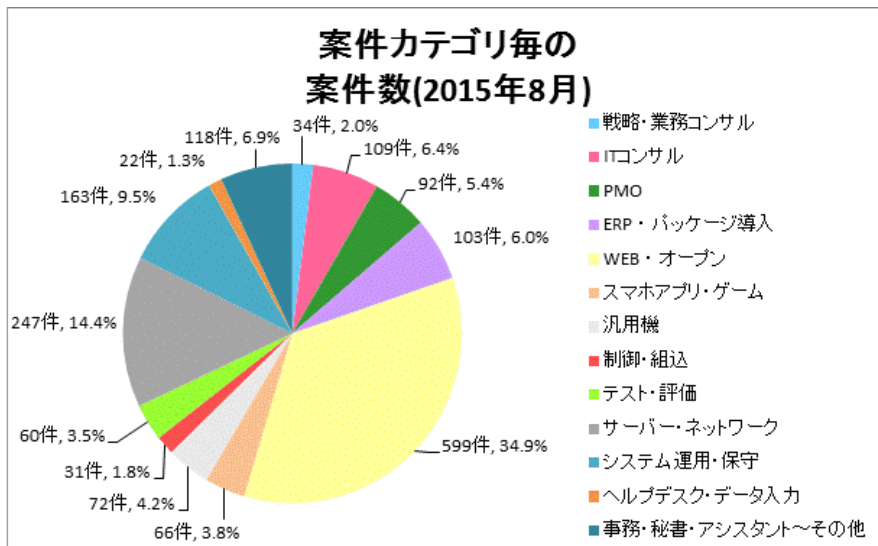
累計案件数は6,157件、累計依頼総額は370.6億円。

月別の案件数の推移は以下の通り。

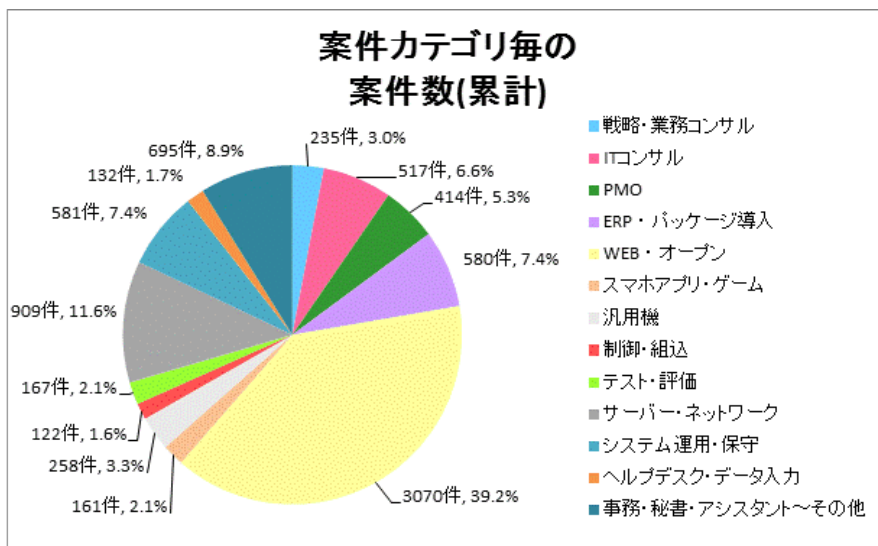


(2) 案件カテゴリ

集計期間にて案件カテゴリ単位で集計した結果、「WEB・オープン(599件、34.9%)」が一番多い。

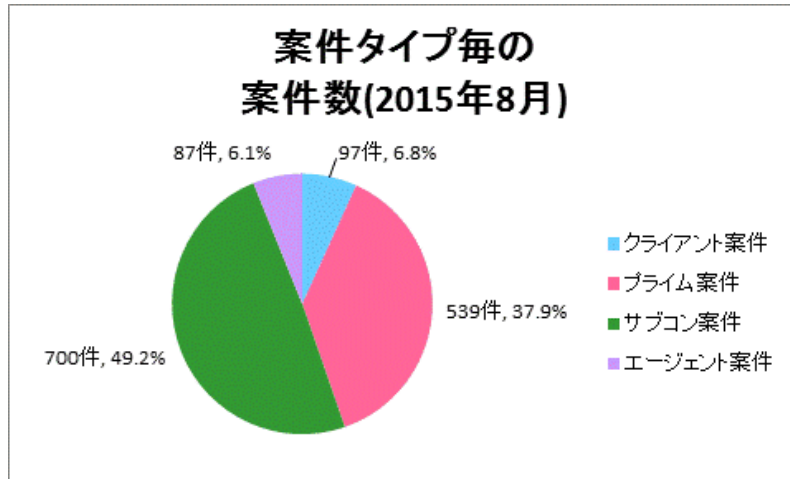


累計では「WEB・オープン(3,070件、39.2%)」が一番多い。

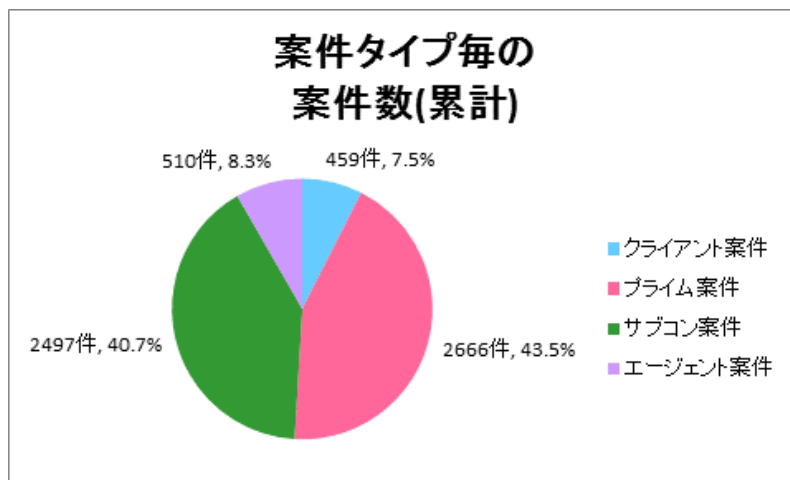


(3) 案件タイプ

集計期間にて案件タイプ単位で集計した結果、「サブコン案件(700件、49.2%)」が一番多い。

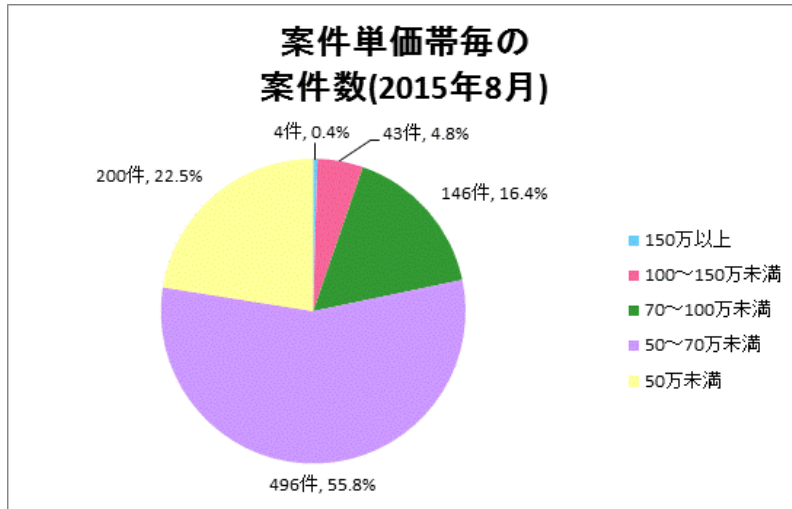


累計では「プライム案件(2,666件、43.5%)」が一番多い。

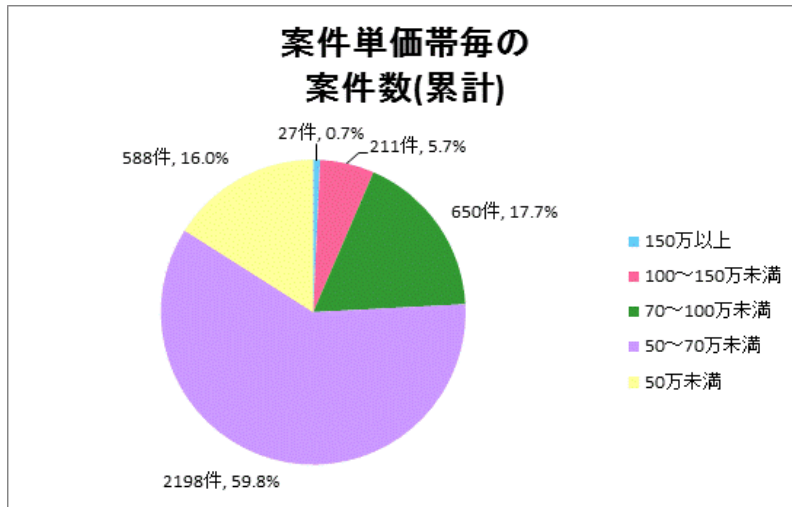


(4) 単価分布

集計期間にて案件単価が150万円以上は4件、100～150万円未満は43件。



累計では案件単価が150万円以上は27件、100～150万円未満は211件。

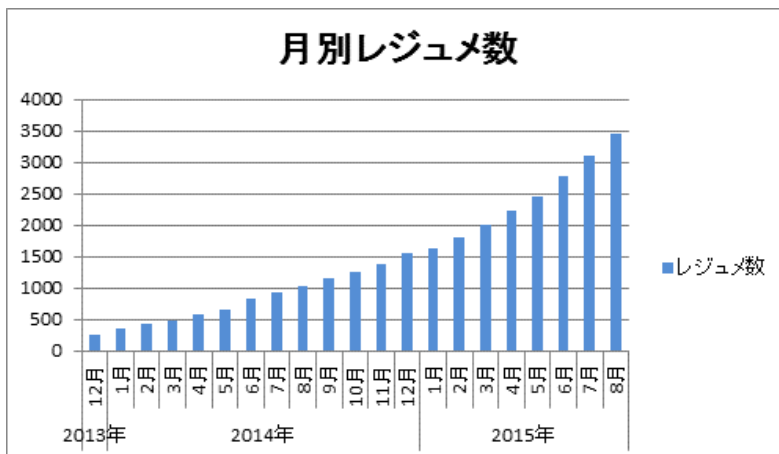


3. レジューメ

(1) 総数

月間レジューメ数は 339 件。累計レジューメ数は 3,441 件。

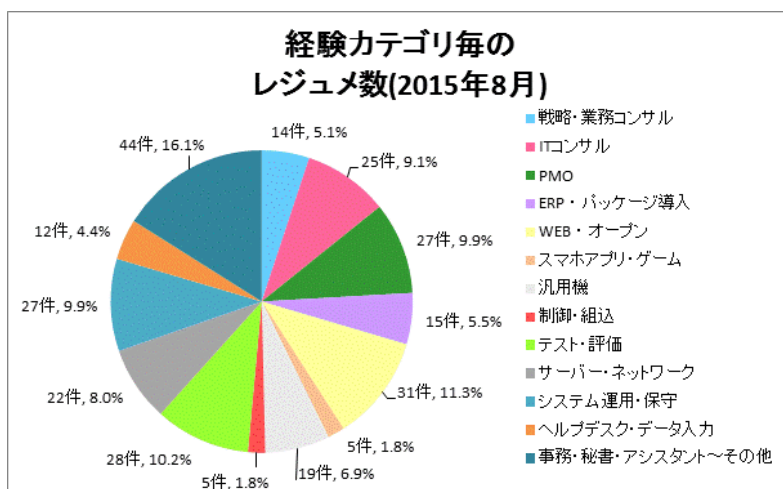
累計では月別のレジューメ数の推移は以下の通り。



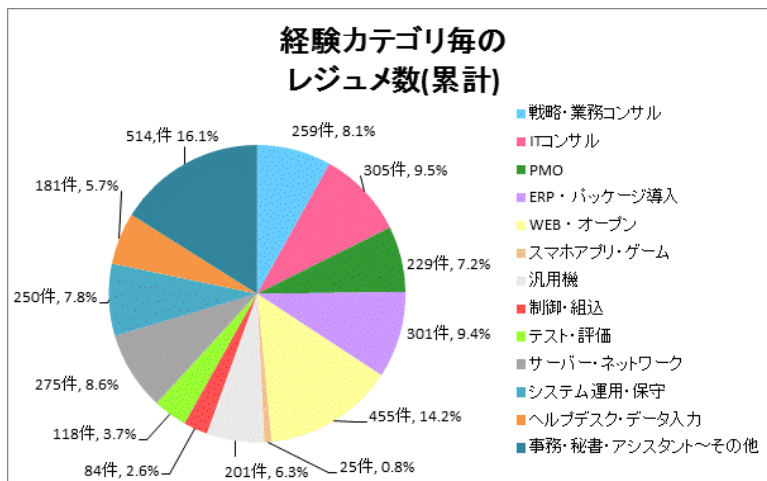
(2) 経験カテゴリ

集計期間にて経験カテゴリ単位で集計した結果、

「WEB・オープン(31件、11.3%)」のレジューメが一番多い。



累計では「WEB・オープン(455件、14.2%)」のレジユメが一番多い。



(3) 提案可能なプロフェッショナル数

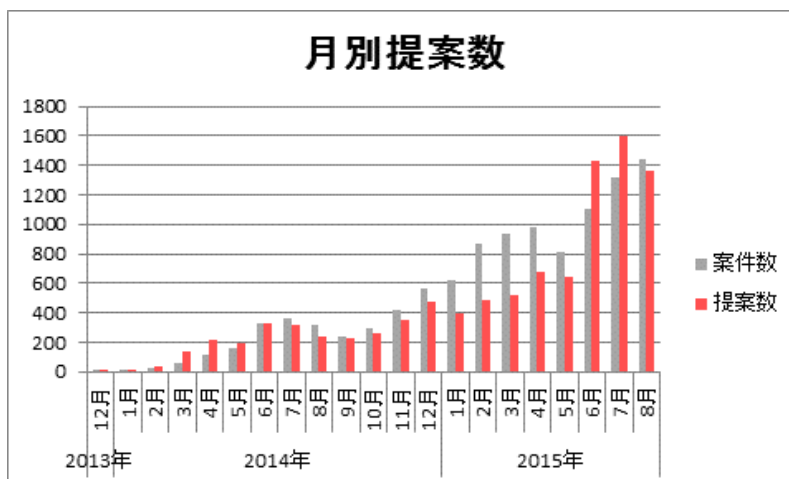
プロフェッショナル会員(法人)の従業員数から算出した提案可能な累計プロフェッショナル数は75,031名。

4. 提案

(1) 総数

月間提案数は1,364件。累計提案数は5,299件。

月別の提案数の推移は以下の通り。



(2) 案件カテゴリ毎の案件単価・案件数・提案数 (2015年8月)

案件カテゴリ毎に見ると、案件数/提案数は「WEB・オープン(案件数：599件、提案数：434件)」が一番多く、案件単価(上限額)は「戦略・業務コンサル」「ITコンサル」「WEB・オープン」が一番高い。

また、「戦略・業務コンサル」「ITコンサル」「PMO」「ヘルプデスク・データ入力」「事務・秘書・アシスタント」「翻訳・マニュアル作成」「プリセールス・セールス」は、提案数が案件数を大きく上回っている。

案件カテゴリ	案件単価	案件数	提案数
戦略・業務コンサル	50万 - 300万以上	34件	59件
ITコンサル	40万 - 300万以上	109件	209件
PMO	40万 - 160万	92件	254件
ERP・パッケージ導入	20万 - 180万	103件	72件
WEB・オープン	30万 - 300万以上	599件	434件
スマホアプリ・ゲーム	40万 - 90万	66件	24件
汎用機	30万 - 80万	72件	38件
制御・組込	20万 - 90万	31件	20件
テスト・評価	20万 - 90万	60件	88件
サーバー・ネットワーク	20万 - 110万	247件	217件
システム運用・保守	30万 - 100万	163件	88件
ヘルプデスク・データ入力	30万 - 60万	22件	57件
事務・秘書・アシスタント	30万 - 60万	11件	22件
デザイン・クリエイティブ	20万 - 90万	18件	13件
翻訳・マニュアル作成	30万 - 170万	7件	13件
講師・インストラクター	-	1件	0件
顧問・アドバイザー	-	0件	0件
プリセールス・セールス	30万 - 40万	2件	6件
その他	30万 - 110万	79件	78件

(3) 案件カテゴリ毎の案件単価・案件数・提案数（累計）

案件カテゴリ毎に見ると、案件数/提案数は「WEB・オープン(案件数：3,070件、提案数：1,779件)」が一番多く、案件単価（上限額）は「戦略・業務コンサル」「ITコンサル」「WEB・オープン」が一番高い。

また、「戦略・業務コンサル」「ITコンサル」「PMO」「ヘルプデスク・データ入力」「事務・秘書・アシスタント」「翻訳・マニュアル作成」「顧問・アドバイザー」は、提案数が案件数を大きく上回っている。

案件カテゴリ	案件単価	案件数	提案数
戦略・業務コンサル	30万 - 300万以上	235件	486件
ITコンサル	40万 - 300万以上	517件	1059件
PMO	20万 - 200万	414件	926件
ERP・パッケージ導入	20万 - 240万	580件	645件
WEB・オープン	30万 - 300万以上	3070件	1779件
スマホアプリ・ゲーム	40万 - 90万	161件	89件
汎用機	30万 - 90万	258件	143件
制御・組込	20万 - 90万	122件	64件
テスト・評価	20万 - 140万	167件	197件
サーバー・ネットワーク	20万 - 190万	909件	665件
システム運用・保守	20万 - 130万	581件	436件
ヘルプデスク・データ入力	20万 - 120万	132件	237件
事務・秘書・アシスタント	20万 - 130万	73件	132件
デザイン・クリエイティブ	20万 - 90万	44件	37件
翻訳・マニュアル作成	30万 - 170万	25件	46件
講師・インストラクター	20万 - 160万	62件	78件
顧問・アドバイザー	20万 - 130万	17件	58件
プリセールス・セールス	30万 - 80万	9件	13件
その他	20万 - 120万	465件	279件

5. スカウト

(1) 総数（2015年8月）

474件のレジューメスカウトに対して、87件の応募が集まった。

		ステータス			
		合計	開封	返信	応募
レジュメ	件数	474	379	289	87
スカウト	率	100.0%	80.0%	61.0%	18.4%

(2) 案件カテゴリ毎のレジュメスカウト件数/率 (2015年8月)

案件カテゴリ毎に見ると、レジュメスカウト件数の上位2カテゴリは、「WEB・オープン(184件)」「サーバー・ネットワーク(75件)」となり、(レジュメスカウトから)「応募」となった上位2カテゴリは「WEB・オープン(40件)」「ITコンサル(16件)」となった。

案件カテゴリ		ステータス			
		合計	開封	返信	応募
戦略・業務コンサル	件数	35	20	12	3
	率	100.0%	57.1%	34.3%	8.6%
ITコンサル	件数	66	53	44	16
	率	100.0%	80.3%	66.7%	24.2%
PMO	件数	50	38	30	4
	率	100.0%	76.0%	60.0%	8.0%
ERP・パッケージ導入	件数	46	40	29	7
	率	100.0%	87.0%	63.0%	15.2%
WEB・オープン	件数	184	145	114	40
	率	100.0%	78.8%	62.0%	21.7%
スマホアプリ・ゲーム	件数	12	10	7	3
	率	100.0%	83.3%	58.3%	25.0%
汎用機	件数	26	21	15	4
	率	100.0%	80.8%	57.7%	15.4%
制御・組込	件数	6	5	3	1
	率	100.0%	83.3%	50.0%	16.7%
テスト・評価	件数	24	23	14	4
	率	100.0%	95.8%	58.3%	16.7%
サーバー・ネットワーク	件数	75	65	53	12
	率	100.0%	86.7%	70.7%	16.0%
システム運用・保守	件数	54	44	34	10
	率	100.0%	81.5%	63.0%	18.5%
ヘルプデスク・データ入力	件数	12	10	10	4
	率	100.0%	83.3%	83.3%	33.3%
事務・秘書・アシスタント	件数	9	5	4	1
	率	100.0%	55.6%	44.4%	11.1%
デザイン・クリエイティブ	件数	3	2	1	0
	率	100.0%	66.7%	33.3%	0.0%
翻訳・マニュアル作成	件数	7	3	2	0
	率	100.0%	42.9%	28.6%	0.0%
講師・インストラクター	件数	0	0	0	0
	率	-	-	-	-
顧問・アドバイザー	件数	0	0	0	0
	率	-	-	-	-
プリセールス・セールス	件数	27	14	6	0
	率	100.0%	51.9%	22.2%	0.0%
その他	件数	12	10	9	2
	率	100.0%	83.3%	75.0%	16.7%

6. 有料/無料会員別利用状況

(1) 会員別募集状況 (2015年8月)

全会員の案件 1,435 件、全会員の提案 1,344 件のうち、それぞれ無料会員(案件数：205 件、提案数：101 件)よりも有料会員(案件数 1,230 件、提案数：1,243 件)の方が全体に占める割合は大きい。また 1 案件あたりの提案数も無料会員(0.49 件)よりも有料会員(1.01 件)の方が多い。

	案件数	提案数	1案件当たりの提案数
全会員	1435	1344	0.94
有料会員	1230	1243	1.01
無料会員	205	101	0.49

“有料会員案件全体に対する提案数”は、“無料会員案件全体に対する提案数”の 2.05 倍となっている。案件カテゴリ毎に見ると、倍率(案件カテゴリ毎の“有料会員案件に対する提案数”は“無料会員案件に対する提案数”の何倍かを示す指標)が大きい上位 3 カテゴリは、「IT コンサル(37.34 倍)」「戦略・業務コンサル(7.60 倍)」「テスト・評価(5.68 倍)」となっている。

案件カテゴリ	案件数				提案数				1案件当たりの提案数		
	有料 会員	有料 会員	無料 会員	個人 会員	無料 会員	有料 会員	個人 会員	有料 会員	無料 会員	倍率 (有料/無料)	
戦略・業務コンサル	30	22	20	15	4	1	0	1.90	0.25	7.60	
ITコンサル	80	80	62	64	29	2	0	2.58	0.07	37.34	
PMO	77	99	68	67	15	8	12	3.04	1.33	2.28	
ERP・パッケージ導入	97	25	22	22	6	1	0	0.71	0.17	4.27	
WEB・オープン	531	192	160	44	68	22	6	0.75	0.41	1.81	
スマホアプリ・ゲーム	50	10	10	0	16	4	0	0.40	0.25	1.60	
汎用機	47	15	16	0	25	5	2	0.66	0.28	2.36	
制御・組込	22	4	13	1	9	1	1	0.82	0.22	3.68	
テスト・評価	53	36	39	11	7	2	0	1.62	0.29	5.68	
サーバー・ネットワーク	222	82	69	23	25	28	8	0.78	1.44	0.54	
システム運用・保守	142	37	30	15	21	5	1	0.58	0.29	2.02	
ヘルプデスク・データ入力	20	25	28	4	2	0	0	2.85	0.00	-	
事務・秘書・アシスタント	11	13	9	0	0	0	0	2.00	-	-	
デザイン・クリエイティブ	17	6	6	1	1	0	0	0.76	0.00	-	
翻訳・マニュアル作成	7	5	5	3	0	0	0	1.86	-	-	
講師・インストラクター	0	0	0	0	1	0	0	-	0.00	-	
顧問・アドバイザー	0	0	0	0	0	0	0	-	-	-	
プリセールス・セールス	2	0	5	1	0	0	0	3.00	-	-	
その他	68	29	27	11	11	6	5	0.99	1.00	0.99	
案件全体	1230	546	485	212	205	73	28	1.01	0.49	2.05	

※上記は全案件に無料会員が応募できた際のデータは除外

(2) 会員別提案状況 (2015年8月)

提案総数 1344 件のうち“有料/個人会員の提案数”は 859 件(提案総数の 63.9%)、

“無料会員の提案数”は 485 件(提案総数の 36.1%)となっている。

また、有料/個人会員は、無料会員案件(101 件)よりも有料会員案件(758 件)に

7.50 倍応募する傾向がある。

		件数	率
全会員	提案総数	1344	100.0%
法人	有料会員の 提案	総数	619 46.1%
		有料会員案件	546 40.6%
		無料会員案件	73 5.4%
法人	無料会員の 提案	総数 (有料会員案件のみ)	485 36.1%
個人	個人会員の 提案	総数	240 17.9%
		有料会員案件	212 15.8%
		無料会員案件	28 2.1%

※上記は全案件に無料会員が応募できた際のデータは除外